

有限会社メカニック銚洋 様

各拠点とのやり取りにフル活用

Interview



有限会社メカニック銚洋
本店・フロント
今関 吉昭氏

人との繋がりを重視した営業スタイルを実践

(有)メカニック銚洋は海水浴で有名な九十九里浜のほど近くにある。親会社である銚洋陸運の整備部門から独立した整備工場、その隣接地に整備工場、道路を挟んだ斜向かいに钣金塗装をメインとした本店、そして車で20分ほどの距離にある東金店(入庫受付、軽钣金、軽整備を行う)の3拠点体制だ。

本店、整備工場の周辺は田園地帯。恵まれた立地とは言えないかもしれないが、リピーター作りがしやすいオイルキープ会員制度など顧客との繋がりを重視した営業スタイルが功を奏して、入庫台数(月間約70台の車検)車販台数は順調に伸びてきているという。



大型車にも対応した整備工場

User Profile

有限会社メカニック銚洋

本社:千葉県山武市

事業内容:

自動車車検・整備/钣金・塗装/自動車販売
自動車保険・各種損害保険代理店
(2009年11月現在)



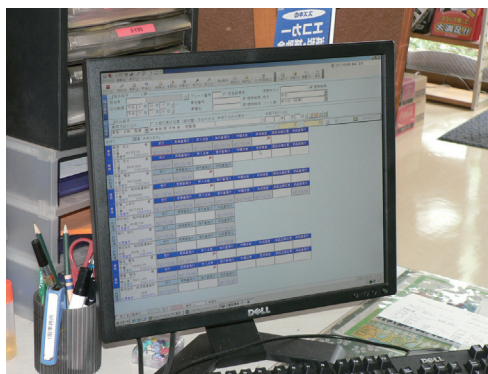
メカニック銚洋 本店

導入システム:

自動車整備ネットワークシステム
SF.NS

スーパー検査員オプション
故障診断機連携オプション
予約管理オプション
ポイント管理・オイル管理オプション

自動車钣金見積ネットワークシステム
BK.NS



新旧含めてシステムはブロードリーフで統一

工程管理がきめ細かくなった
拠点間のデータ連動もポイント

同社はこの10年足らずの間にコンピューターシステムを導入した。導入当初は他社製品を使っていたが、点検記録簿の違いから4年ほど前にブロードリーフのシステムを導入。「.NS」には先月入れ替えたばかりだという。

「最新版は一般整備まで工程管理ができるようになったのがいいですね。入力ミスしても項目が赤く表示されるので直感的に分かります」と整備士の向後 修さんは語る。

同じく整備士の土屋洋介さんは、「手書きと違って字の上手下手が出ないこと、工場でタブレット入力したデータを本店に転送できるのも便利です」と語る。

また、フロントの今関吉昭さんは、「本店から離れた東金店ともデータの連動ができるのは本当に便利です。まだ入れ替えたばかりなので仕方ないですが、使いこなせばかなり色々なことができそうな奥の深いシステムだと思います」と語る。同社では今注目の故障診断機との連携オプションも導入済みで今後ますます「.NS」活用の場面は増えそうだ。

※月刊整備界 カーマンテナンスマネジメント11月号29ページより

■ メカニック銚洋様の
■ .NS シリーズ 導入効果

- 車検・点検作業だけでなく、一般整備を含む全工程の管理ができるようになった
- 工場で入力したデータを離れている本店に転送できるのも便利
- 他店舗とデータの連動ができるので、在庫情報の共有が可能

株式会社ブロードリーフ
http://www.broadleaf.co.jp/

営業企画課

〒140-0002 東京都品川区東品川4-13-14 グラスキューブ品川8F
TEL03-5781-3144 FAX03-5781-3056

製品に関するお問合せは product_info@broadleaf.co.jp まで

※「.NS」は、株式会社ブロードリーフの登録商標です。 ※記載の会社名・製品名は、各社の登録商標または商標です。
※記載内容および数値などは2012年5月現在のものです。 ※記載内容は、取材当時のものです。