

投資家向け IR セミナー 「プレミアムブリッジサロン」 質疑応答[要旨]

Q 1 SDGs や ESG への取り組みはおこなっているか

事業では、自動車リサイクル部品の EC を運営しており、国内では利用率の低いリサイクル部品が普及するよう啓蒙活動を実施しています。また、自動車安全性を高めるためのデータ活用に関する取り組みを実施しています。事業以外では、Grow Leaf project として、お客様と共に植樹活動などをおこなっています。

Q 2 2020 年度の株主優待はどうなるのか

現時点では発表していないので、発表をお待ちください。

Q 3 MaaS 参入により成長速度は加速するのか

マーケット拡大とともに成長することを見込んでいますが、月額売上の積上げによる成長を目指しているため、参入初期の業績インパクトはと限定的となります。

Q 4 MaaS や CASE で既存のお客さまはどうなるのか

MaaS や CASE に伴い、点検の頻度や必要性が高い法人所有の自動車の増えるため、現在のお客さま（点検・整備業者、部品商など）の重要性は高まります。

Q 5 与信管理はどのようにしているのか

お客様への導入前に与信審査を実施しており、ソフトウェア販売はリース会社を経由して販売をおこなっています。

Q 6 事業モデル転換後に利益が成長しはじめるのはいつごろか

時期については、現時点ではお伝えできませんが、月額売上が積み重なってくると、加速度的な成長になると見込んでいます。

免責事項：本資料に記載されている業績予想および将来の予測等に関する記述は、資料作成時点での入手された情報に基づき当社で判断した予想であり、潜在的なリスクや不確実性が含まれております。したがって、実際の業績は様々な要因により、これらの業績予想とは異なることがありますことをご承知おきください。